

課題を毎月解決しながら、売れる仕組みや考え方が身につきます！

売れる仕組み

が実践しながら身につく！

中小企業のマーケティングセミナー

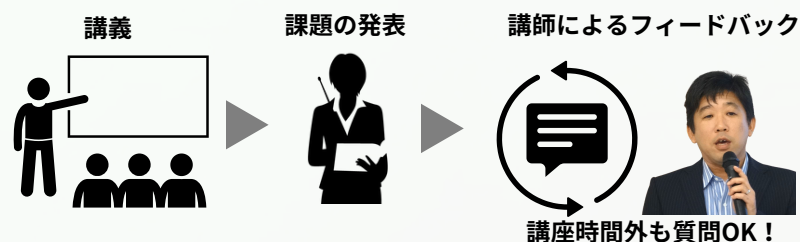
「駿河増販塾」

(主催：イワサキ経営グループ)

一方通行の講義からは得られない
売上アップの仕組みが、公開コンサルを受け
実践する中で得られます！

約半年に渡り、皆様の課題をアドバイスし、実践するという
ことを繰り返し行っていただく「公開コンサルティング」の形
で行います。公開コンサルでは、ご自身の課題だけでなく参加
者同士へのアドバイスも聞く中で、売上アップの仕組みが身に
つきます。

増販塾の進め方



開催日程：全6回

- 1回目：2023年10月12日(木) 全日程、時間は
- 2回目：2023年11月16日(木) 18:30-20:30
- 3回目：2023年12月14日(木) です
- 4回目：2024年1月25日(木)
- 5回目：2024年2月22日(木)
- 6回目：2024年3月21日(木)

※都合で参加いただけない場合は、
別日に補講を実施致します。



講師：宮口 巧

(株)イワサキ経営
駿河増販情報センター)

課題の例

以下のような課題がある方は
課題解決の方法を学ぶことが
できます！

- 新規事業立ち上げ
- 既存事業のブラッシュアップ
- 商品の売上アップ
- イベントへの集客
- 売上が上がらない支店の売上を上げる 等



参加費（税込）

- 一般参加者様：55,000円
- イワサキ経営会計顧問先様・増販塾1-5期参加者様：33,000円

お申し込みはホームページからお願いいたします

