

地方の中小企業・個人事業主の方が売上を上げるヒントを学べます！

中小企業のためのマーケティングセミナー

# 駿河増販塾

ビジネスを熱く語る  
仲間と出会えます！



第3期 (2021年10月～2022年3月) 参加者募集！

このような課題はありませんか？

- コロナ禍において  
自社・自店はどうなるか不安
- 売上を上げるためになにをしたら  
良いかわからない
- 自社の商品をなかなか知ってもらえない
- イベント開催しても集客に苦労している
- 社員の採用に苦戦している etc...

このような方にお勧めです！

- 事業者、経営者、後継者候補の方
- 会社の事業・営業の責任者の方
- 企画・マーケティング部門ご担当者
- マーケティングを学びたい方  
etc...

駿河増販塾で行うこと

1 Input >>

1. マーケティング手法・事例

売れる仕組みを作るためのマーケティング手法や  
売り上げが上がった事例をお伝えします。

2 Output >>

2. T'sトレンドディスカッション

講座で学んだことや直近で話題になっているテーマ  
を題材にし、ディスカッションします。  
アウトプットしていくことで、  
学んだことが身につけていきます。

駿河増販塾に毎月通うことで、  
課題解決に繋げることができます！

駿河増販塾では、マーケティング手法や売上  
アップの事例を学び、学んだことをワークや  
ディスカッションでアウトプットします。

毎月ご自身のビジネスを振り返る時間を持つこ  
とで、自社をさらによく知ることができ、売上  
を上げる方法も自然と身につきます。

駿河増販塾は、座学で学ぶだけではありません。  
「学ぶ」「活かす」「共有する」を繰り返し行うことで  
ステップアップしていきます。



ビジネス、会社の在り方や  
存在意義等、経営以外も  
学びました

2時間があっという間で  
毎月楽しみです！



アットホームで  
楽しい♪

参加する皆さんが主人公！

自社・自店、地域を元気にしていきましょう！

2021年  
**10月**  
第3期スタート！

詳細は裏面へ▶

新型コロナウイルス感染症対策を徹底して開催致します。ご理解・ご協力をお願い致します。

# 駿河増販塾について

## スケジュール

2021年10月6日(水) 18:30-20:30  
2021年11月10日(水) 18:30-20:30  
2021年12月15日(水) 18:30-20:30  
2022年1月12日(水) 18:30-20:30  
2022年2月16日(水) 18:30-20:30  
2022年3月16日(水) 18:30-20:30  
※静岡県内の感染状況、ステージにより、変更、またはオンライン開催になる可能性がございます。

## 場所

(株)イワサキ経営 沼津本社 (静岡県沼津市大岡 984-1)

## 参加費 (税抜)

- 1期(6ヶ月) : 18,000円
- スポット参加 : 5,000円 / 1講座

・1期参加の方は、初回にまとめてお支払いとさせていただきます。欠席の場合は動画配信等で復習ができるように致します。  
・スポット参加の方は、会費は参加したい回の当日払いをお願い致します。

## 講師 宮口 巧 (株式会社イワサキ経営 駿河増販情報センター マーケティングアドバイザー)



H18よりイワサキ経営駿河増販情報センターのマーケティングアドバイザーを担当、現在に至る。

H14より東京渋谷で毎月開催される「企画トライアルカレッジ」講師、マーケティングプランナー養成講座講師他、都内大手企業の社内コンサルティング等を実施  
(株)企業塾認定 マーケティングアドバイザー「認定番号:03-020016」  
しずおか産業創造機構 講習会講師、近隣商工会議所及び商工会、SOHO事務局主催による講習会、セミナー講師、県内農協など講演経歴多数

## 第2期の様子

第2期では、「戦略」を6回に分けてお伝えしました。講義内容や雰囲気などは、ホームページをご覧ください。  
消毒・換気や、普段より机の幅を広げて実施する等、感染予防の対策を取って開催していますので、安心してご参加下さい。

過去の講座の様子は、イワサキ経営ホームページ  
→駿河増販塾からご覧いただけます  
<https://www.tax-iwasaki.com/corporate/marketing/suruga-zohan/>



売上に繋げるための方法を、わかりやすくお伝えします。

アウトプットやグループディスカッションの時間を多く取っています。セミナー終了後、参加者同士の交流がしばらく続くこともあります。

## 駿河増販塾 参加お申し込み

FAX、メール、もしくはホームページ (<https://www.tax-iwasaki.com/corporate/marketing/suruga-zohan/zohan-contact/>) からお申し込み下さい。申込み受付後に、イワサキ経営からお支払いについて連絡させていただきます。



### 【個人情報のお取り扱いについて】

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。
2. セミナーのご案内時に、いただきました会社名・住所・ご氏名・E-mailアドレス・役職を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
3. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等が出来ない場合がございます。
4. お客様の個人情報に関する開示・訂正・停止・削除については、(株)イワサキ経営(055-922-9870)までご連絡下さい。

以下内容をFAX もしくはメールでお申し込み下さい **FAX 055-923-9240** メール [iwasaki-management@tax-iwasaki.com](mailto:iwasaki-management@tax-iwasaki.com)

参加者 ご氏名	TEL	
	E-mail	
会社名	部署・役職	
ご住所		
参加内容 ○をお付け下さい	1期分(18,000円) ・ スポット参加( 月分 / 1回5,000円)	



経営と、人生と、地域の力になる。  
イワサキ経営グループ

〒410-0022 静岡県沼津市大岡 984-1  
TEL 055-922-9870 / FAX 055-923-9240  
担当: 営業企画室